

Oktober 2014

## **Elevator Pitch @ chocofactory**



### **Was ist ein Elevator Pitch?**

**Elevator Pitch** ist ein kurzer, informativer und prägnanter Überblick einer Idee für eine Dienstleistung/Produkt, oder eine Selbstvermarktung im Bewerbungsprozess und bedeutet „Aufzugspräsentation“. Der **Pitch** (das Verkaufsgespräch) wird in der kurzen Zeit einer Fahrstuhlfahrt (ca. 30-90 Sekunden) durchgeführt. Diese Art der Präsentation nutzten junge, karriereorientierte Menschen während der Dauer einer Liftfahrt, ihre Vorgesetzten von ihren Anliegen zu überzeugen.

### **Elevator Pitch @ chocofactory**

Bewerberinnen und Bewerber hatten während 90 Sek. Zeit die externen HR Fachleute von sich zu überzeugen und näheres Interesse zu wecken. Danach nahm sich jede HR Fachperson Zeit ein Feedback zum Gespräch, Auftreten und zur Überzeugung/Wirksamkeit der Kurzrede dem jeweiligen Kandidat mitzuteilen.

Einige erfolgreiche „Pitcher“ durften ihre Visitenkarte abgeben, einen Termin für ein weiteres Gespräch vereinbaren oder ihr Dossier zustellen.



### **Einmalige Gelegenheit die Vorteile der Person der Arbeitswelt zu präsentieren**

Zum 3. Mal führte die chocofactory Ende September 2014 den Elevator Pitch durch. Dieses Mal im eigenen Gebäude mit 5 externen HR Fachleuten. Dies bietet den Stellensuchenden, kaufmännischen Berufsleuten eine gute Gelegenheit Ihre Arbeitskraft wirkungsvoll und effizient zu vermarkten und in wenigen Sätzen eine wirkungsvolle Botschaft zu präsentieren. Die intensive Vorbereitung und Auseinandersetzung mit den USP's (Alleinstellungsmerkmale) ist hilfreich in jedem Gespräch und kann in der Zukunft für erfolgreiches Networking angewendet werden. Die 5 geladenen Gäste, alles HR Fachleute, erhielten dadurch einen ersten Eindruck der Kandidaten und konnten danach entscheiden ob ein Folgegespräch für das nähere Kennenlernen stattfindet.

chocofactory  
Altsagenstrasse 5  
6048 Horw  
Tel. 041 555 40 00  
info@choco-factory.ch  
www.chocofactory.ch  
www.arbeitsgestaltung.ch



Stiftung **ARBEITSGESTALTUNG**  
Bessere Chancen für Ihre Zukunft

## Feedbacks HR Verantwortliche

„Spannende Gespräche mit den Kandidaten - sehr interessierte und motivierte Personen. Eine gute Gelegenheit für die Kandidaten die Praxis nicht zu verlieren. Der gegenseitige Austausch / Gesprächsrunde mit den Kandidaten finde ich sehr sinnvoll und sollte im Timemanagement einberechnet werden.“

Philipp Lustenberger—Migros Luzern

„Ich habe motivierte Personen kennen gelernt. Der Elevator Pitch war gut organisiert und die Kandidaten waren vorbereitet, dadurch konnte ich direkt einsteigen“

Gustav Muth—Muth Personal

„Die KandidatInnen waren gut vorbereitet. Natürlich merkte man die Nervosität. Und trotzdem haben sie das gut gemeistert. Sie waren äusserst engagiert, gingen offen auf mich zu, was es auch mir leichter machte, mich ganz auf dieses Experiment einzulassen.“

Bernadette Hölzl—Quovadis GmbH

„Mir gefiel sehr gut, dass die Teilnehmer die Präsentationen direkt im Lift machen konnten. Wirkt so echt, das spontane, schnelle ist somit authentisch. Für mich war positiv, wie sich die Teilnehmer für den Elevator Pitch engagierten. Die Präsentationen nahmen sie sehr ernst (einige waren ja auch etwas nervös ..) und ich hatte den Eindruck.“

Erika Kost—Signal Kommunikation

„Gute Präsentationen, teilw. etwas zu künstlich, da es vorbereitete Pitch waren. Es hat mir selber Spass gemacht, es hat mir gezeigt, dass die Kandidaten lernfähig sind und dabei auch viel Spass gewinnen konnten“

Jürg Schlienger—Medeor GmbH

## Feedback Kandidaten

**R.M.:** Für mich war es eine positive Erfahrung des Elevator Pitch die Bestätigung zu erhalten, dass es funktioniert. Ich kann im Alltag dies nun bei jedem Treffen, sei es im Lift, auf Partys, Messen usw. einsetzen.

**S.K.:** Gute Erfahrung, konnte sehr viel profitieren. Ich bin selbstsicherer geworden, kann die wichtigen Fakten jetzt sozusagen auf Knopfdruck abrufen. Das persönliche Gespräch sowie die Tipps von der HR-Person nach dem Pitch fand ich gut.

**D.B.:** Die verschiedenen positiven Inputs von Herrn Muth werde ich sicher bei der nächsten Gelegenheit anwenden können und die positiven Feedbacks bei allen Bewerbungen miteinbeziehen.

**H.B.:** Ich konnte die Barriere überwinden jemanden an zu sprechen. Ich werde mich beim Vorstellungsgespräch offener und mutiger zeigen. Die Vorbereitung für den Kurs zu Rhetorik & Körpersprache hat mich sehr gestärkt.

**B.W.:** Ich fand den Elevator-Pitch sehr nützlich, man konnte viel interessantes mitnehmen. Die Feedbacks waren für mich sehr nützlich. Die Vorbereitung zu Körpersprache und Rhetorik war für mich sehr hilfreich

**F.M.:** Die Feedbacks des HR-Beraters waren für mich sehr hilfreich. Es war auch für mein Selbstvertrauen gut.

**S.R.:** Ich kann nun im Alltag bei einem Gespräch nur die ganz wichtigen Punkte kurz erwähnen.

**S.S.:** Je öfter ich übe und die Hinweise anwenden kann, desto einfacher wird es, ich kriege Routine und die Nervosität sinkt. Es war die Erfahrung wert

**A.K.:** Mir wurde bewusst, wohin ich eigentlich will und was ich wirklich kann. Ich kann die Chance nutzen vermehrt mit Leuten ins Gespräch zu kommen



Einzigartigkeit jedes Kandidaten erfolgreich präsentieren



90 Sekunden Liftrede